

RECHERCHE SA/SON  
**COMMERCIAL EXPORT F/H**  
**Allemagne Du Nord**

## PRESENTATION DE L'ENTREPRISE

SOPARCO est une entreprise **familiale** et industrielle depuis 3 générations.

Depuis plus de **50 ans**, nous mettons un point d'honneur à investir et à innover pour accompagner l'évolution de la **filière horticole**.

**Leader sur le marché français** et acteur majeur en Europe, nous concevons, fabriquons, et commercialisons des pots de fleurs et autres contenants de culture en matière plastique.

**Entreprise familiale** (vision long terme, intégrité, honnêteté, disponibilité), **compétences humaines et techniques** (savoir-faire, innovation, engagement des équipes), **conscience environnementale** (recyclage, économie circulaire, tri), **satisfaction du client** (réactivité, adaptabilité, service, écoute), telles sont les **valeurs** défendues par SOPARCO. Pour renforcer la mise en application de ses valeurs, SOPARCO s'est engagé dans une démarche RSE.

## VOS MISSIONS

Rattaché(e) à la Direction Commerciale, vous prendrez en charge l'animation de notre réseau de distribution spécialisé dans le secteur de l'horticulture et de la pépinière et travaillerez en étroite relation avec les producteurs (horticulteurs et pépiniéristes) de notre zone Allemagne du Nord. Poste idéalement basé dans la zone Hambourg, Osnäbruck, Hanovre.

Vous assurerez une forte présence terrain auprès des producteurs et coordonnerez au quotidien les actions commerciales avec nos distributeurs. Vous assurerez le suivi régulier des clients et serez en charge d'établir les offres tarifaires.

A l'écoute permanente des clients, des évolutions produits et marché, en lien étroit avec l'administration des ventes, vous assurerez la promotion de la gamme, le développement du réseau de distribution, et participerez aux salons régionaux.

## ET SI C'ETAIT VOUS ?

Vous êtes passionné(e) par le commerce, vous êtes très attaché(e) à la relation clients, vous avez une vraie sensibilité pour l'univers du végétal.

Vous êtes organisé(e), rigoureux(se), réactif(ve) et disponible pour les clients, vos collaborateurs et l'entreprise. Vous savez proposer des solutions répondant aux attentes des clients tout en préservant les intérêts de l'entreprise. Vous êtes autant à l'aise à l'oral qu'à l'écrit et maîtrisez les outils informatiques.

De formation supérieure technique/commerciale, vous êtes jeune diplômé(e) ou expérimenté(e).

Vous parlez couramment l'allemand et le français et êtes à la recherche d'un nouveau challenge à l'étranger.

## ALORS CE POSTE EST FAIT POUR VOUS !



Contrat de travail de droit allemand  
(40h/sem, 6 semaines de CP)



Poste basé en Allemagne du Nord  
(Hambourg, Osnäbruck, Hanovre)



A partir de 38K€ annuel brut + 1 mois de bonus sur résultats + véhicule de fonction

Vous souhaitez nous rejoindre ?

Il vous suffit de nous transmettre votre CV par e-mail à [service.rh@soparco.com](mailto:service.rh@soparco.com) ou par courrier à SOPARCO – ZI Le Musset – 61110 CONDE SUR HUISNE